

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ
по приобретению франшизы на открытие
консультационных центров «МЕГАТРЕЙД»,
обучающих работе с финансовыми инструментами.



Предлагаем вам приобрести франшизу высокодоходного готового бизнеса «под ключ». Пакет франшизы содержит подробную информацию, необходимую для создания бизнеса с «0» и поддержания его долгосрочной эффективной деятельности, в том числе:

- Бизнес модель.
- Юридическую схему работы.
- Технологическую цепочку.
- АйТи технологии.
- Ноу-хау. Все коммерческие технологии целиком и их отдельные

составляющие запатентованы.

КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ БИЗНЕС-МОДЕЛИ:

Суть деятельности заключается в том, что компания предоставляет возможность физическим лицам повышать свою квалификацию в работе с реальными финансовыми инструментами, не осуществляя при этом реальных торговых операций. Все операции осуществляются во внутренней «валюте».

Наблюдая за онлайн-котировками и делая свои прогнозы на изменение цен, можно получать вознаграждение и тратить его на дальнейшие тренинги.

Программы обучения делится на три ступени сложности в зависимости от уровня обучаемых:

1. Для новичков:

В основе программы базового уровня заложены данные архива с информацией о котировках предыдущих периодов.

Образовательный программный продукт данной ступени включает использование уникальной технологии REALLOT, которая все действия в рамках обучения делает на 100 % прозрачным для участников.

Технология «Reallot» позволяет подтвердить законность происходящего, не меняя его алгоритм, в случае скептически настроенных игроков или подозрений со стороны правоохранительных органов.

2. Для трейдеров с опытом:

Обучение происходит с применением специализированного программного продукта, использующего в качестве источника сигналов реальные котировки.

Прозрачность процессов второй ступени обеспечивается возможностью в любой момент запросить подтверждение данных по котировкам у поставщиков сигналов:



лицензированных брокеров, Форекс-брокеров, информационных агентств, бирж и торговых площадок.

3. Для трейдеров экспертного уровня :

Центры Mega Trade -пространство для самостоятельной работы с серьезными финансовыми инструментами уровня Форекс.

В этом случае Центр Mega Trade бесплатно предоставляет трейдерам рабочее место для совершения необходимых ему операции в кругу единомышленников.

Монетизация для Центра происходит без участия трейдера на основе прямых договоров с Форексом.

Программное обеспечение предусматривает 2 варианта проведения визуализации образовательных программ:

- Деловой режим обучения
- Анимационный режим

В обучающих программах используются звуки и изображения только собственного производства.

Все программное обеспечение сертифицировано в соответствии с законодательством.

Законодательная база:

- Регулируется Гражданским Кодексом РФ.
- Не подпадает под действие Федерального закона №138-ФЗ от 11.11.2003 г. «О лотереях»
- Не подпадает под действие Федерального закона №244-ФЗ от 29.12.2006 «О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» □ Не требует лицензирования

ФОРМАТ ЦЕНТРОВ

Отдельное помещение

ТРЕБОВАНИЯ К ПОМЕЩЕНИЮ

- ✓ Площадь 50 кв. м
- ✓ Выделенная мощность от 7 КВт
- ✓ Наличие проводного интернета (не менее 5 мегабит)
- ✓ Возможность разместить на фасаде фирменную вывеску и световой короб, оформленные в соответствии с фирменным стилем



КЛЮЧЕВЫЕ ЦИФРЫ:

Стартовые инвестиции*	От 1,5 млн. руб.
Ежемесячные затраты на поддержание работы	От 250 тыс. руб.
Ежемесячная чистая прибыль после всех выплат, включая налоги	От 450 тыс. руб.
Возврат инвестиций (ROI)	От 8 мес.
Целевая проходимость	От 250 чел./мес.
Целевой средний чек	От 1,5 тыс. руб.

**без учета гарантийного авансового платежа в счет роялти*

Стартовые инвестиции на открытие пилотного центра площадью 50м2 включают:

Категория затрат	Сумма
арендная плата*	От 35 тыс. руб.
ремонт и отделка помещения в соответствии с бренд буком	От 5,5 тыс./м2
Оборудование, мебель	От 28 тыс./ед.
рекламно-информационные материалы для внутреннего оформления центра	бесплатно
вывеска	От 12 тыс. руб.
световой короб	От 12 тыс. руб.
материалы для внешнего оформления центра и входной групп	От 8 тыс. руб.
заработная плата*	От 120 тыс. руб./мес.

** на период до начала поступления валовой выручки в покрывающем постоянные затраты объеме*

ФИНАНСОВЫЕ И ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА

- ✓ Паушальный взнос - ОТСУТСТВУЕТ
- ✓ Гарантийный авансовый платеж в счет роялти* – 1 000 000 рублей.
- ✓ Роялти в % от суммы валовой выручки:
 - Стандартная франшиза – 20%
 - Эксклюзивная франшиза – 17%
 - Стандартная франшиза с учетом премии за получение экспертизы – 18% ✓
- Маркетинговый бюджет 2 % от суммы выручки.



- ✓ Долгосрочный договор франчайзинга – 3 года с возможностью продления еще на 3 года.

** Гарантийный авансовый платеж вносится на момент подписания договора и закрепляется за конкретным консультационным центром, открываемым франчайзи. По мере начала поступления валовой выручки от работы консультационного центра, из суммы гарантийного платежа начинает списываться роялти.*

В случае объективной необходимости поменять локализацию консультационного центра, за которым закреплен гарантийный платеж (например, неудачно выбранное место расположения), гарантийный платеж пере прикрепляется к новому местоположению за вычетом ранее вычтенного роялти.

ДОГОВОР ФРАНЧАЙЗИНГА ПРЕДУСМАТРИВАЕТ ПЕРЕДАЧУ СЛЕДУЮЩИХ КОММЕРЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ:

- ✓ Право на использование торговой марки MegaTrade в соответствии с условиями договора
- ✓ Бренд-бук
- ✓ Бизнес бук
- ✓ Рекламно-информационные материалы для внутреннего оформления консультационного центра MegaTrade

Передача коммерческих технологий франчайзеру осуществляется в соответствии со следующими этапами:

Этап 1.

В течение 3-х рабочих дней после подписания договора франчайзинга:

- ✓ Бренд бук
- ✓ Описание экономической модели
- ✓ Смета расходов на открытие
- ✓ Пошаговый план открытия и развития
- ✓ Перечень необходимого оборудования и условия его поставки



- ✓ Штатное расписание и планирование/рекомендации по оптимизации расходов на персонал
 - ✓ Описание стандартов работы по нашей технологии, включая операционную карту и
 - ✓ регламенты работы персонала
 - ✓ Требования к помещению
 - ✓ Перечень гос. структур, контролирующих работу и алгоритмы процесса взаимодействия с ними в различных сценариях развития взаимоотношений ✓
- Пакет образцов юридических документов, который включает:
- полный набор документов, в котором отражены правовые аспекты бизнеса (необходимых при первичном взаимодействии с проверяющими органами всех уровней)
 - образцы юридических документов, необходимых в процессе развития взаимоотношений с проверяющими органами по той или иной модели
 - скрипты общения персонала с проверяющими органами
 - образцы договоров регламентирующих текущую деятельность бизнеса: договора аренды, трудовые договора с персоналом

Этап 2.

В течение 3-х рабочих дней после предоставления партнером информации о помещении под пилотный центр:

- ✓ Помощь в оценке помещения
- ✓ Презентация для арендодателя

Этап 3.

В течение 5-ти рабочих дней после заключения партнером договора аренды помещения под пилотный центр:

- ✓ Индивидуальный дизайн-проект внутреннего пространства
- ✓ Индивидуальный дизайн-проект внешнего оформления
- ✓ Уточненная смета на оборудование, мебель и рекламно-информационные материалы в привязке к конкретному помещению
- ✓ Сопровождение всего процесса открытия в режиме удаленных консультаций



- ✓ При необходимости выезд команды для ремонта и отделки арендованного помещения в соответствии с бренд-буком*

**услуги оплачивается дополнительно, стоимость рассчитывается индивидуально*

Этап 4.

В течение 15-ти рабочих дней после заключения партнером договора аренды помещения под пилотный центр, но не позднее 5-ти рабочих дней до плановой даты открытия центра:

- ✓ Поставка оборудования, мебели, светового короба и рекламно-информационных материалов
- ✓ ПО
- ✓ Подробная инструкция по сборке оборудования, установке и запуску ПО
- ✓ При необходимости выезд команды открытия за 3 дня до открытия и совместная работа в течение 1 недели после открытия*

** услуга оплачивается дополнительно, стоимость рассчитывается индивидуально*

Этап 5.

С момента начала работы пилотного центра

- ✓ Адаптация маркетингового плана под конкретную локализацию
- ✓ Консультации команды профессионалов, работающих на успех франчайзи в режиме 24/7
- ✓ Сопровождение по юридическим и финансовым вопросам в режиме удаленных консультаций
- ✓ Систематический контроль процессов с целью улучшения качества услуг и увеличения продаж (тайный покупатель, экспертизы, акции направленные на получение обратной связи от гостей).

Этап 6.

После получения положительного заключения от проверяющих органов по



результатам экспертизы работы пилотного центра

- ✓ Ежедневный прогноз продаж с разбивкой по часам и структурой формирования среднего чека
- ✓ Операционный бюджет на месяц и на год
- ✓ Прогноз на 3 года и ROI

ТРЕБОВАНИЯ К ПАРТНЕРАМ

- ✓ Наличие действующего юр. лица с генеральным директором ✓ Укомплектованность штата квалифицированным персоналом: -главный бухгалтер
-специалист с опытом организации бизнеса в зальном формате;
-юрист-адвокат (или договор с ним);
-профессиональный техник
-маркетолог
- ✓ Неукоснительное выполнение требований бизнес бука и брендбука
- ✓ Готовность в течение месяца инициировать проведение экспертизы проверяющих органов
- ✓ Готовность в течение года с момента получения положительного результата экспертизы проверяющих органов открыть не менее 5-ти клубов на своей географической территории в соответствии с утвержденным планом развития сети

ВНИМАНИЕ! К потенциальным партнерам, желающим сотрудничать с нами в формате франчайзинга, предъявляются высокие требования.

Мы имеем амбициозные планы, нацелены на глобальное развитие и долгосрочную деятельность. В соответствии с этим, мы очень внимательно и крайне осторожно подходим к выбору партнеров. Дорожа репутацией проекта, мы стараемся минимизировать риски.

В то же время мы минимизировали финансовые риски для наших партнеров. Для этого мы исключили стандартный для договоров франчайзинга паушальный взнос и предусмотрели возможность пере прикрепления гарантийного авансового платежа в случае релокации неудачно расположенного консультационного центра.

ЭКСКЛЮЗИВНАЯ ФРАНШИЗА В ФОРМАТЕ “РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР”



Мы приглашаем региональных франчайзи к сотрудничеству в формате “региональный партнер”. Такое сотрудничество включает развитие и курирование сети собственных/ партнерских центров, расположенных в регионе проживания регионального партнера при условии объединения в сеть не менее десяти центров.

Эксклюзивная франшиза на регион обеспечивает партнера рядом преимуществ:

- Возможность самостоятельно развивать регион без помех со стороны конкурентов □
- Получать полное юридическое сопровождение с нашей стороны в режиме 24/7. □
- Снижение роялти до 17%

Условиями для заключения договора эксклюзивной франшизы на регион являются:

- Инициирование официальной экспертизы в рамках проверки МВД на деятельность пилотных центров каждого из партнеров в подшефном регионе. При этом приветствуется проведение экспертизы в региональных ЭКЦ МВД (экспертно криминалистических центрах).
- Получение официальных заключений по результатам экспертизы, подтверждающих отсутствие претензий к деятельности пилотных центров каждого из партнеров в подшефном регионе
- Готовность взять на себя обязательства по развитию в подшефном регионе сети* в количестве не менее 10 центров в течение года с момента получения положительных заключений по результатам экспертизы.

**Все центры сети должны открываться и работать в полном соответствии с бренд буком и бизнес буком.*

Почему открытие Центра обучения финансовой грамотности – это выгодно для партнеров?

Сотрудничество с нами гарантирует:

- отсутствие конкурентов
- высокий интерес посетителей
- поддержку на всех этапах деятельности.
- Законность* и прозрачность бизнес-модели

**Бизнес-модель Центра обучения финансовой грамотности включает использование уникальной технологии REALLOT, благодаря которой любой результат в процессе работы с образовательным программным продуктом становится на 100 % прозрачным для участников.*



Технология «Reallot» позволяет подтвердить законность алгоритма работы, не меняя порядок его проведения, в случае скептически настроенных игроков или подозрений со стороны правоохранительных органов.

Это значит, что вы сможете провести экспертизу вашей деятельности на соответствие законодательству непосредственно в месте реализации.

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Гарантия защиты вашего бизнеса — реализована система проведения экспертизы на месте без изъятия оборудования
- Отсутствие генерации – все данные для «быстрых игр» рассчитываются на основе известных и открытых котировок, которые можно проверить самостоятельно в онлайн-режиме
- Фискальная система – прозрачная для проверяющих органов система фиксации операций на терминалах
- Без контрафакта – игры и изображения собственной разработки
- Бизнес «под ключ» – вам предоставляется не просто программное обеспечение, а все необходимое для ведения бизнеса: технологии, документацию, оборудование, брендбук и полный набор инструкций по работе
- Онлайн-поддержка – мы предоставляем техническую, юридическую и иную поддержку по данному продукту в режиме 24/7.

С чего начать?

Порядок действий нашего будущего партнера

Шаг №1.

Ознакомление с информацией о проекте на сайте www.t-a24.ru

Там вы найдете достоверные сведения о деятельности компании, юридических аспектах, краткую версию брендбука и требования к партнерам по франшизе.

Шаг №2. Подготовка к переговорам

- ✓ Отправьте запрос на желательную дату и время переговоров по электронной почте: info@t-a24.ru. К письму должны быть приложены копии учредительных документов.
- ✓ Получите окончательное подтверждение даты и времени переговоров и драфт соглашения о неразглашении. Подпишите полученный документ и вышлите его повторным письмом.



✓ К процессу переговоров наши партнеры должны подготовить оригиналы учредительной документации и соглашения о неразглашении, а также обеспечить присутствие:

- генерального директора компании;
- квалифицированных специалистов: бухгалтера, юриста-адвоката, маркетолога, технического специалиста, эксперта в области организации бизнеса зального формата.

Шаг №3. Презентация и переговоры

- ✓ Приезд в ШоуРум ТА24
- ✓ Просмотр презентации
- ✓ Вопросы-ответы
- ✓ Ознакомление с необходимой для открытия документацией
- ✓ Заключение договора франчайзинга

Шаг №4. Открытие пилотного центра

- ✓ Подбор помещения для деятельности, отправка параметров нашим специалистам ✓
Ремонт и отделка помещения в соответствии с бренд буком
- ✓ Получение и оплата счета на поставку оборудования и рекламно-информационных материалов
- ✓ Установка в отремонтированное помещение оборудования и его наладка
- ✓ Поиск региональной экспертизы государственного уровня
- ✓ Назначение даты и времени экспертизы
- ✓ Получение положительного заключения по результатам экспертизы

Шаг №5. Плановое сотрудничество

- ✓ Получение плана развития региона после успешного запуска пилотного центра
- ✓ Работа, совершенствование, прибыль

Подробнее об условиях сотрудничества вы можете узнать на сайте:

www.t-a24.ru или по телефонам: 8 (800) 555-15-55; 8 (495)518-94-80; 8

(499)322-23-76

